

Η **peopleatwork** hellas είναι ο αποτελεσματικός συνεργάτης των εταιριών σε θέματα στελέχωσης και ανάπτυξης του ανθρώπινου δυναμικού τους, το γραφείο-boutique που μπορεί να εστιάζει και να καλύπτει με συνέπεια και επαγγελματισμό τις ανάγκες των εταιριών και των υποψηφίων.

Ο πελάτης μας είναι εμπορική εταιρία προϊόντων αυτοματισμού/ηλεκτρολογίας με δυναμική παρουσία στην αγορά. Στα πλαίσια της περαιτέρω δυναμικής ανάπτυξης της εταιρίας, αναζητούνται κατάλληλοι υποψήφιοι για να καλύψουν άμεσα την παρακάτω θέση με έδρα την **Θεσσαλονίκη**:

ΜΗΧΑΝΙΚΟΣ ΠΩΛΗΣΕΩΝ

(κωδ ΜΠΣ-21)

Το έργο: Δυναμική συμμετοχή στην ομάδα πωλήσεων με υποδειγματική εξυπηρέτηση πελατών, παροχή τεχνικής υποστήριξης, και συμμετοχή στην αποτελεσματική ανάπτυξη πελατολογίου

Προδιαγραφές θέσης:

- Πτυχίο ηλεκτρολόγου μηχανικού ή αυτοματισμών ΑΕΙ/ΤΕΙ ή ισότιμο εξωτερικού
- **Αποδεδειγμένη εμπειρία πωλήσεων 5 χρόνων**, εκ των οποίων τουλάχιστον για 2 χρόνια σε εξοπλισμό ή προϊόντα τεχνικής φύσης
- Επιθυμητή εξειδίκευση σε εξοπλισμό ανελκυστήρων
- Γνώση χρήσης συστήματος CRM, με προτίμηση το salesforce.com
- Άριστη γνώση αγγλικών
- Σύγχρονες δεξιότητες πληροφορικής και χρήσης PC
- Ικανότητα επεξεργασίας στατιστικών δεδομένων
- Ικανότητα ανάληψης πρωτοβουλιών και αυτενέργειας, λήψη αποφάσεων σε συνθήκες πίεσης
- Ικανότητα δυναμικής προσέγγισης πελατών, παρουσιάσεων, διαπραγματεύσεων, αποτελεσματικής επικοινωνίας και επίτευξης στόχων
- Ικανότητα αναγνώρισης αναγκών των πελατών, και ανάπτυξης μακροχρόνιων επαγγελματικών σχέσεων
- Επαγγελματισμός και προσανατολισμός στο αποτέλεσμα
- Δίπλωμα οδήγησης αυτοκινήτου, δυνατότητα επαγγελματικών ταξιδιών

Οι υποψήφιοι που πληρούν τις προϋποθέσεις καλούνται να αποστείλουν άμεσα το βιογραφικό τους σημείωμα (με φωτογραφία σε επαγγελματικό ύφος), αναγράφοντας των κωδικό της θέσης στο careers@peopleatwork-hellas.gr

Ενημερώνουμε τους υποψήφιους πως κατά τη διαδικασία υποβολής βιογραφικών σημειωμάτων και αξιολόγησης των υποψηφίων ζητείται η συναίνεσή τους για την επεξεργασία των προσωπικών τους δεδομένων και την πιθανή πρόωθσή τους στην ενδιαφερόμενη εταιρία.

Όλοι οι υποψήφιοι λαμβάνουν απάντηση και θα αντιμετωπισθούν με εχεμύθεια και επαγγελματισμό.